

AL CENTAVO

SUENAN PARA SEFIN

Aunque todavía faltan seis meses para que el Gobernador electo, **Emilio González Márquez**, asuma las riendas del Gobierno del Estado, en los pasillos de la Secretaría de Finanzas ya se barajan algunos nombres de los que podrían llegar a encabezar la dependencia.

Uno de ellos es **Adrián Garza Rodríguez**, el actual secretario de Administración del Gobierno del Estado y quien tiene bastante experiencia en eso del manejo de los recursos.

Fue tesorero en el Ayuntamiento de Guadalajara con **Francisco Ramírez Acuña** y también con **Emilio González**. Además fue regidor y presidente de la Comisión de Hacienda en la Administración de **Fernando Garza**.

Otro de ellos, y también muy fuerte, es el mismo **Guillermo Martínez Mora**, quien también tiene experiencia como Secretario de Administración, inclusive ya había pretendido llegar a la Sefin.

Hay quienes mencionan, aunque con menos probabilidades, a **José Luis de Alba González**, el actual tesorero del Ayuntamiento de Guadalajara. Pero **José Luis de Alba** tiene a su favor que fue el primero que le dio un empleo a **Emilio González** en la iniciativa privada.

Tampoco se descarta que el actual Secretario, **Ignacio Novoa**, repita en el cargo pues hay cierta afinidad con **Emilio González**.

REVISAN CRITERIOS PARA LA JUNTA

Las centrales obreras del Estado revisarán los criterios que fueron acordados el año pasado para la operación de la Junta de Conciliación y Arbitraje con el objetivo de afinarlos y de esa manera evitar el rezago en materia de huelgas en la Junta Local de Conciliación y Arbitraje, presidida por **Abelardo López Brizuela**.

Hasta el 18 de agosto fueron registrados 11 mil 294 emplazamientos a huelga, de los cuales, 6 mil 388 están clasificados como no procedentes y 4 mil 906 como procedentes.

negocios@mural.com

OPINIÓN INVITADA

Estados Unidos y el fracaso de Doha

KENNETH ROGOFF

Es increíble que el mundo haya decidido culpar a Estados Unidos por el abrupto final de cinco años de conversaciones sobre comercio mundial el mes pasado (la así llamada "Ronda de Doha"). Soy el primero en admitir que EU bajo el Presidente **George W. Bush** no se ha cubierto de gloria multilateral en los últimos años, pero es inaceptable que se le acuse de sabotear las conversaciones.

Por más de una década las importaciones de EU han representado, en promedio, varios cientos de miles de millones de dólares más que las exportaciones. ¿Realmente la gente cree que EU ha llegado a este imponente déficit comercial cerrando sus puertas a los bienes extranjeros?

Por el contrario, debido a sus bajas tasas aduaneras y falta general de restricciones a las importaciones, EU se ha conver-

tido en un centro comercial internacional. Los estadounidenses compran más refrigeradores, automóviles, ropa, computadores -cualquier artículo que pueda venir a la mente- fabricados en el extranjero que ningún otro país.

Para felicidad de los exportadores del mundo, la misma mentalidad derrochadora que hace que dos tercios de los estadounidenses sufran de obesidad o sobrepeso, parece extenderse a todos sus hábitos de compra. Ni la recesión, ni los huracanes, ni los altísimos precios del petróleo han parecido afectar sus apetitos.

La verdad pura y simple es que incluso si **Susan Schwab**, la negociadora comercial de EU se hubiera negado a hacer una sola "concesión" y si Europa, Japón y los grandes países emergentes hubieran mantenido sobre la mesa sus mejores ofertas, EU

seguiría siendo un país más abierto que cualquiera, excepto unas cuantas naciones pequeñas.

Es cierto que hacia el final de las conversaciones, EU cedió a su rico y poderoso lobby agroindustrial. Pero eso fue sólo después de cinco años de intransigencia de los lobbies agrícolas europeos, todavía más poderosos. Y eso, sin mencionar que los políticos de los mercados emergentes no fueron capaces de comprender que reducir unilateralmente sus excesivas restricciones a las importaciones habría sido una buena idea, incluso si los países ricos no transigían en sus posiciones.

A menudo, las conversaciones comerciales mundiales renacen de sus propias cenizas. Lamentablemente, hoy eso parece improbable, especialmente porque no hay muchas perspectivas de que EU vuel-

va a participar en las conversaciones en un futuro muy próximo.

Lo último que desean los republicanos de Bush es parecer indiferentes a los problemas de las clases medias. De modo que lamentablemente, incluso si Europa recuperara la cordura y los mercados emergentes mostraran un mayor entusiasmo por la liberalización del comercio, es posible que no veamos un acuerdo comercial global, sino hasta la próxima década.

¿Cuán malo sería eso? Después de todo, con el sistema actual varios países asiáticos han logrado un notable crecimiento impulsado por las exportaciones. Y las negociaciones comerciales bilaterales y regionales pueden hacer mella a algunas de las barreras del sistema mundial actual.

Los países que hoy son más pobres, especialmente los de África, pueden exportar de manera realista sólo productos agrícolas y textiles, pero son los tipos de bienes que están más protegidos bajo los acuerdos existentes. Los acuerdos bilaterales pueden ser de ayuda, pero también pueden conducir a barreras comerciales más altas para los demás.

Si se considera que el crecimiento económico global de los últimos cuatro años ha sido el más rápido desde principios de los 70, esta situación cobra un cariz todavía más deprimente. La rápida expansión del comercio global, combinado con un intercambio cada vez más libre de personas e ideas, ha sido una piedra angular de este crecimiento, especialmente de las grandes mejoras a la productividad que lo sustentan.

Si no se llega a nuevos acuerdos comerciales, hay un alto riesgo de que el ritmo de la globalización pierda fuerza, con profundas consecuencias para el bienestar y la lucha contra la pobreza en el mundo.

Fuera de África, quienes más sufrirán viven en países como Brasil, India, China y México, cuyos gobernantes con razón la emprendieron contra los subsidios agrícolas de los países ricos, pero no llegaron a reconocer los graves costes de sus propias restricciones a las importaciones para el mundo en desarrollo.

De manera que, por ahora, el mundo debe cifrar sus esperanzas en que EU siga absorbiendo importaciones extranjeras. Como dijera **Wallis Simpson**, la polémica Duquesa de Windsor nacida en EU: "Nunca se puede ser demasiado rica ni demasiado delgada". Afortunadamente para todos, el lema de EU es hoy "Nunca se puede ser demasiado rico ni demasiado gordo".

Kenneth Rogoff es profesor de Economía y Políticas públicas en la Universidad de Harvard, y fue economista en jefe del FMI. Copyright: Project Syndicate, 2006. www.project-syndicate.org Traducido del inglés por David Meléndez Tormen



UNA CINCUENTONA DE GRAN VALOR

LONDRES. La primera muñeca Barbie original (a la derecha), creada en 1959, es exhibida frente a una colección de Barbies antes de que salga a la venta en Christie's en la capital británica. La subasta se llevará a cabo el próximo 26 de septiembre. El valor de la Barbie número 1 se calcula en entre mil 500 y 2 mil 200 dólares.

TIEMPO DE NEGOCIOS

Rechaza Cofeco apertura gradual a cableteros

DARÍO CELIS ESTRADA

Los componentes esenciales que tendrá el Acuerdo de Convergencia será un convenio marco de interconexión y un consejo consultivo. Ambos tendrán que constituirse antes de que entre en vigor el polémico acuerdo.

Efectivamente, la subsecretaría de Comunicaciones de **Jorge Álvarez Hoth** y la Comisión Federal de Competencia de **Eduardo Pérez Motta**, trabajan en los términos para que Telmex, de **Carlos Slim**, pueda ofrecer el servicio de video.

La postura original de la SCT, que lleva **Pedro Cerisola**, favorecía a Slim porque partía de que se le modificara, antes que nada, el título de concesión, y después cumpliera los principios de interconexión, interoperabilidad y portabilidad.

Además pedía que la apertura de los servicios de telefonía a los cableteros, como CablesMas de **Alejandro Álvarez**, Megacable de **Enrique Yamuni**, TV Internacional de **Francisco González** y CableNet de **Jorge Buriello**, fuera gradual.

Es decir, que paulatinamente se abrieran los mercados por regiones y ciudades específicas, en el entendido de que la telefonía dirigida por **Jaime Chico Pardo** también entraría parcialmente a ofrecer video a las mismas plazas.

Pero la Cofeco rechazó la posición de SCT-Telmex y planteó como condición sine-quantum que Telmex acatara, primero, los tres principios referidos para que posteriormente se le permitiera modificar el título de concesión.

Las negociaciones versan ahora mismo sobre la conformación de un acuerdo marco de interconexión, el cual deberá ser diseñado por un Comité Consultivo conformado por representantes de toda la industria.

Con este acuerdo Telmex tendrá garantizadas las condiciones de interconexión con sus competidores en el ámbito del cable. La Cofeco y SCT planean abrir un plazo de entre 60 y 75

días para que las partes suscriban los convenios individuales.

Las huestes de Pérez Motta también rechazaron que la apertura del mercado telefónico se dé gradualmente, como lo exigían los pupilos de Slim. La competencia se abrirá de forma inmediata en todo el país, una vez firmados los acuerdos.

Otro flanco de batalla lo constituyen las demás empresas de telefonía. Pese y al cabildeo que efectuaba Álvarez Hoth, la famosa carta abierta de la que le hablamos se publicó ayer. En ella se manifiesta que el Acuerdo de Convergencia sea equitativo.

Axtel de **Tomás Milmo**, Avantel de **Oscar Rodríguez**, Alestra de **Rolando Zubirán**, Protel de **Benigno Pérez** y Marcatel de **Gustavo M. de la Garza**, ignoraban el contenido de la versión más reciente.

FINTECH TRAS CYDSA

Pues con la novedad de el avezado inversionista regiomontano **David Martínez**, quiere entrar por la puerta de atrás a Cydsa, que preside **Tomás González Sada**. El dueño de Fintech recién adquirió el pasivo que tenía en la empresa el BBVA-Bancomer, de **Jaime Guardiola**, y acaba de lanzarle a Banamex-Citi de **Manuel Medina Mora** una oferta para adquirir su tramo. En el primer caso hablamos de una cartera de unos 50 millones de dólares y en el segundo de cien millones de dólares. Hay un tramo más pequeño que posee el Comerica Bank, de **Jorge Pellicer**.

MITTAL CON SICARTSA

Tras el levantamiento de la huelga en Sicartsa, la gente de **Julio Villarreal** inició el diagnóstico de las pérdidas. A PricewaterhouseCoopers, que comanda **Javier Soní**, se le encomendó la auditoría. Se estima que echar a andar la operación de la siderúrgica costará alrededor de 15 millones de dólares, pese y a que durante los 142 días que duró el paro el alto horno, la planta de fuerza motriz y la conquistadora no pararon

actividades. Villacero está por anunciar un acuerdo de asociación con la firma india Mittal Steel, del magnate **Lakshmi N. Mittal**.

EL CASO MEXICANA

En el medio non dan crédito de lo que sucede alrededor de la venta de Mexicana, que dirige **Emilio Romano**. El grupo de **Gastón Azcárraga** pretende que el gremio de sobrecargos, que lleva **Francisco Villarreal**, le acepte condiciones para reducir hasta en 40 millones de dólares el pasivo. Con ASPA, que comanda **Denis Lazarus**, son casi 90 millones más. Además pide al IPAB de **Mario Beauregard** la devolución de 40 millones por ajuste de precio. Y encima de todo no ha pagado los 165.5 millones de dólares, que en sí resultó una cifra bastante baja.

PALACIO SE QUEDA

Nada más alejado de la realidad el que Palacio de Hierro, de **Alberto Ballesteres**, esté evaluando salir de Monterrey tras un año de haberse asentado en la Sultana del Norte. La realidad es que no ha sido un mercado fácil, dada la cercanía de la frontera y 20 años de presencia en la plaza de Liverpool, de **Max Michel**. Pero de eso a asegurar que cerrará, es de lo más disparatado. La firma que lleva **José María Blanco** sigue adelante con nuevos proyectos en esa y otras ciudades.

CONFIRMAN JUEZ

Ayer se notificó la sentencia del Quinto Tribunal Colegiado en Materia Civil del Primer Circuito, integrado por **Anastacio Martínez**, **José Rojas** y **Néstor Gerardo Aguilar**, en la que se confirma que será el Juez 56 Civil del DF, **Vicente Cortés**, quien continúe conociendo del juicio seguido por el fideicomiso textilero de Banamex contra Pulsar Internacional. Nos referimos al requerimiento de un pago por más de 212 millones de pesos a **Alfonso Romo**.

dariocelis@aol.com

PERSPECTIVA EMPRESARIAL

Qué pena...

CARLOS HERMOSILLO

A la luz de la incertidumbre que se ha volcado sobre el País en relación a las reacciones de los actores políticos después de las elecciones del 2 de julio, la visita a la ciudad de Guadalajara de **Felipe Calderón**, ex candidato del PAN, generó en algunos de nosotros expectativas de pronunciamientos importantes sobre algunas medidas o posturas a seguir en caso de que, como es de esperarse, sea declarado Presidente electo.

Por lo mismo fue decepcionante que en esta visita predominó el triunfalismo y banalidad y durante la cual el sector empresarial por medio de sus representantes desperdiciaron la oportunidad en el evento realizado por ellos para hacer planteamientos importantes, pues el mayor énfasis se dio en exponer al candidato el compromiso adquirido con el Estado por la cantidad de votos que se aportaron para su triunfo y por lo tanto la pretensión de que incluya jaliscienses en su Gabinete.

Antes que recomendarle a **Felipe Calderón** candidatos para su Gabinete se debería exigir que el Ejecutivo estatal los encuentre competentes, ya que buena falta hace aquí en Jalisco levantar el nivel de eficiencia y eficacia de la Administración pública.

Hubo una buena intervención del sector obrero por medio de **Rafael Llerenas**, quien para empezar, institucionalmente condicionó su aportación a que el candidato fuera formalmente declarado triunfador por las instancias legales, a diferencia de los representantes empresariales que se dirigieron a Calderón como Presidente electo, aunque paradójicamente, en contra del protocolo se le tuteó en público.

Es una pena que el sector empresarial desperdicie oportunidades como ésta en sugerir la inclusión de jaliscienses en el Gabinete, cuando lo que debería de prevalecer y exigirse es que se integren al Gabinete las personas más capaces, independientemente del Estado que sean y que aporten a la difícil etapa que se viene, con el gran reto de pedir consensos y sanar la rispida polarización que pone en riesgo no sólo los anhelados programas, sino la viabilidad misma del País.

Algo está mal en la representación empresarial de Jalisco cuando vemos lo limitado de su propuesta, en lugar de poner en la mesa compromisos del sector empresarial para la solución de los problemas más graves, como el combate a la pobreza, la falta de oportunidades, de justicia social y plantear lo fundamental para lograr esto y una mejor competitividad, empezando por lograr un mejor nivel de educación.

El sector empresarial debe encabezar un

movimiento para hacer efectivo su papel de creador de riqueza, no sólo para el empresario sino para toda la sociedad y mandarle el mensaje al candidato y a la sociedad que el combate a la pobreza no debe ser prerrogativa de la izquierda.

El combate a la pobreza depende más de programas bien administrados, pero que cuenten con los recursos que aporten los que más tienen, ya que la sola compasión por el pobre no resuelve nada y mucho menos los programas populistas que hacen del pobre una eterna bandera política y por lo tanto el objetivo de acabar con la pobreza acaba siendo secundario.

Es importante un mensaje comprometido del sector empresarial de que si se le va a exigir al futuro Presidente que haga prevalecer el Estado de Derecho, la justicia y las reformas estructurales, no se le regateará la aportación de los recursos y el cumplimiento de las prestaciones sociales y salarios dignos.

De no hacerse esto se le estará dando la razón a la izquierda y a quienes votan por ella porque piensan que los dados están muy cargados a favor de una oligarquía empresarial, insensible y egoísta.

Ejemplos hay muchos, la Banca con contratos abusivos y hasta irresponsables otorgando tarjetas de crédito sin restricción, que en lugar de ayudar a mejorar el bienestar de las familias las mete en problemas, altas tarifas de compañías de celulares y oligopolios que venden caros sus productos protegidos por el Gobierno, además de que siguen los negocios de empresarios con políticos y sus familias a la sombra del poder, mientras, no sólo los pobres sino la clase media ve nulas oportunidades de progreso.

Si el atractivo que presenta la izquierda es su bandera del combate a la pobreza y más justicia social estoy convencido que los empresarios pueden hacer mucho por esto y vale la pena comentar que el problema no es en sí la izquierda, sino que entre más se ponga la solución a estos problemas será la izquierda más radical la que acceda al poder con lo que veremos la destrucción de las instituciones, el manejo de la justicia por revancha y paradójicamente el incremento de la pobreza.

La representación empresarial debe pasar del temor a que la izquierda llegue al poder a tomar actitudes más propositivas para lograr lo mismo que la izquierda promete, como un acto de responsabilidad social más que por el temor a perder privilegios.

carlos.titan@prodigy.net.mx Carlos Hermosillo es empresario.